

Les companyies aèries de tot el món han començat a reprendre els **19** vols al Pròxim Orient, que havien estat suspesos a causa de la guerra del Golf i de la por a atemptats terroristes.

# ECONOMIA

El president de Banca Catalana, Alfredo Sáenz, va reconèixer ahir, **19** davant la junta d'accionistes de l'entitat, que el BBV vol vendre una part del capital que té a la seva filial.

## EMPRESES

La majoria de plantes embotelladores d'aigua de Catalunya que han rebut comandes en els últims mesos per vendre aigua als països de la zona del golf Pèrsic no han pogut assumir aquesta demanda, ja que les quantitats que es volien comprar eren massa elevades. Les petites empreses consideren que amb la col·laboració entre totes s'hauria pogut cobrir la demanda. El sector va facturar al 1989 per valor de 36.619 milions de pessetes.

## Les embotelladores no han pogut cobrir la demanda d'aigua per als soldats aliats

Coincideixen que l'única manera de fer-ho hauria estat amb acords de col·laboració

**TEIA BASTONS**  
**Girona.**— Les empreses embotelladores d'aigua, tant les plantes petites com les més importants, van optar per garantir el proveïment del mercat interior abans que acceptar les comandes per vendre a la zona del Golf, principalment a l'Aràbia Saudita. Després de la invasió de Kuwait, i a mesura que augmentava el nombre de soldats nord-americans i d'altres països aliats desplaçats a l'Aràbia Saudita, empreses embotelladores d'aigua van rebre comandes per exportar a aquella zona i cobrir les necessitats dels soldats.

En la majoria dels casos, les empreses es van haver de negar a servir l'aigua, ja que el volum de les comandes superava la seva capacitat de producció. Algunes empreses consideren que si s'hagués arribat a un acord per coordinar la producció de diferents fonts s'hauria pogut servir l'aigua. Això no va ser possible, bàsicament per la forta competència que hi ha entre les empreses del sector.

Fontaga, que comercialitza l'Aigua de Ribes, va rebre comandes com totes les altres empreses, però, com que eren tan elevades, no hauria donat l'abast. Aquesta empresa, que produeix més de 22 milions de litres d'aigua a l'any, reconeix que per cobrir la demanda hauria hagut d'abandonar el mercat interior.

Les comandes es van fer via Suïssa per anar a l'Aràbia Saudita. Fontaga és una de les embotelladores que considera que quan es van començar a rebre les comandes s'havia d'haver arribat a un acord amb altres empreses per poder servir el producte.

**«Tantes comandes com volfem»**  
 El gerent de l'embotelladora Font de Tapioles, de la comarca de la Segarra, Ramon Pujol, assegura que va rebre «tantes ofertes com es vulgui pensar, i més». Les comandes que rebia eren per vendre milions de litres d'aigua, quan la deu té una capacitat de producció d'uns 300.000 litres d'aigua al dia. Segons Pujol, l'única manera de poder cobrir les ofertes que rebien era que es coordinessin, «però això no es va poder fer per problemes de competència», assegura.

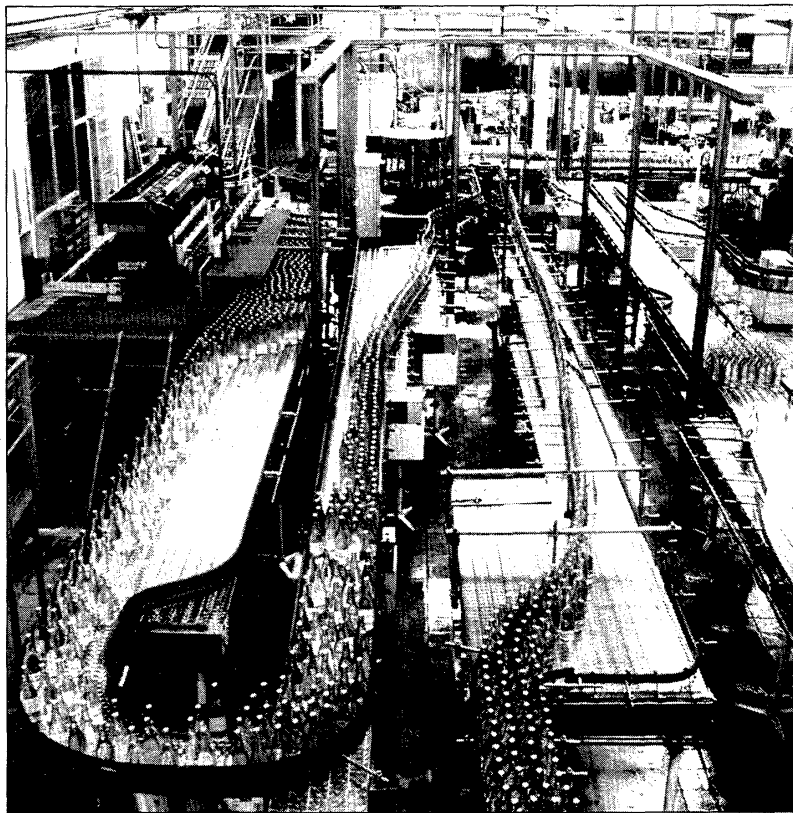
Algunes embotelladores haurien pogut acceptar les comandes després de fer una forta inversió en les seves plantes envasadores. Aquesta possibilitat comportava un gran risc, ja que era una inversió per aconseguir cobrir una demanda per un temps molt curt, ja que en principi els soldats aliats no s'han de quedar gaire temps a la zona.

L'embotelladora Font de Tapioles, que comercialitza l'aigua de la Font del Pi, ha exportat en altres ocasions, però, segons Pujol, s'ha d'estar molt ben preparat. Una de les dificultats és lligar bé el sistema de transport o arribar a un acord amb els bancs, ja que el risc de quedar-se sense cobrar és alt. Aquesta empresa, com d'altres, ja havia començat a rebre ofertes de compra abans que s'iniciés l'ofensiva dels aliats, i es van mantenir després, fins fa poc.

### Negar-se a exportar

Dues de les empreses amb més implantació a les comarques gironines, i amb més tradició exportadora, Font Vella i Vichy Catalan, han negat que hagin exportat als països de la zona del Golf. Font Vella, que és la primera empresa del sector amb una quota de mercat propera al 40 per cent, va rebutjar abans de Nadal diferents comandes. Algunes eren per servir 500.000 ampolles d'aigua al dia durant sis mesos o trenta milions en una sola vegada. Aquestes comandes, com les altres que han rebut les empreses embotelladores, es canalitzaven mitjançant societats estrangeres especialitzades en exportació. Un dels motius per no atendre aquestes comandes va ser la necessitat de garantir el subministrament al mercat interior, tot i que hauria suposat un volum de negoci molt important.

Una de les empreses que va acceptar una comanda per valor de 2.000 milions de pessetes després d'haver començat la guerra va ser Lanjarón, amb seu a Granada. Aquesta embotelladora, propietària de les fonts Aigües Tornasol, de Reus, va negar que hagués iniciat gestions per crear un grup empresarial per poder assumir la demanda de la zona del Golf. Tot i això, no va descartar arribar a algun acord per poder cobrir alguna de les comandes.



Aspecte de l'interior de la planta embotelladora de Vichy de Caldes de Malavella

## No donen l'abast a embotellar

**T.B.**  
**L'Associació Nacional de Empreses de Agua de Bebida Envasada (ANEABE)**, que agrupa 97 marques, considera que el volum de les vendes a la zona del Golf des del començament de la crisi no ha estat important per al sector, encara que reconeix que les empreses no donen l'abast. En alguns casos molt concrets, s'ha aprofitat l'ocasió per treure l'estoc emmagatzemat.

Segons aquesta associació, el sector de les aigües envasades, que inclou les medicinals, les minerals naturals, de font, les potables preparades i les de consum públic, va facturar al 1989

—que són les últimes dades de què es disposa— 36.619 milions de pessetes. Per volum de producció, destaca Font Vella, que al 1989 va produir 430 milions de litres d'aigua; Aguas de Gredos, amb 173 milions; Vichy Catalan, amb més de 123 milions; Eycam, amb 91 milions i Solan de Cabras, amb 90 milions. El volum d'exportacions va ser al 1989, segons les dades de l'ANEABE, de 251 milions de pessetes.

Dues de les primeres empreses del sector tenen una gran implantació a les comarques gironines, com és el cas de Font Vella i Vichy Catalan. Però després també hi ha altres fonts petites, i està

previst que aquest any comencin a funcionar dues fonts més, una a Santa Coloma de Farners i l'altra a Sant Aniol de Finestres. La proliferació d'empreses embotelladores s'explica, en gran part, per l'augment que s'ha produït en el consum d'aigua envasada.

Al 1989, per primera vegada a la història, el consum d'aigua envasada va superar el de vi. Concretament, aquell any es van consumir 49 litres d'aigua envasada per càpita, respecte dels deu de vi. L'Estat Espanyol ocupa el quart lloc en el rànquing mundial de producció d'aigua envasada, després d'Alemanya, França i Itàlia.

**RESIDENCIAL MAS JOALS**

INFORMACIÓ I VENDA

**EUGESA**  
 CONSTRUCTORA-IMMOBILIÀRIA

PARCEL·LES DES DE 400 m<sup>2</sup> AMB TOTS ELS SERVEIS - RIUDELLOTS

CARRER MAJOR, 182  
 SALT - TEL. 23 55 61