

La facturació de Francisco Oller creix un 34% en 2 anys

L'empresa de Cassà de la Selva produeix 206 milions de taps de cava i xampany i té el 9,5% de la quota mundial del sector

El 70% de la seva producció va destinada a l'exportació



Dues treballadores ahir al matí durant la visita del director territorial d'Agricultura, Jordi Aurich i de l'alcalde de Cassà, Enric Bagué. Foto: I.BOSCH.

L'empresa surera Francisco Oller SA, de Cassà de la Selva, que fabrica i comercialitza taps de cava i xampany, ha incrementat un 34% la facturació en els darrers dos anys. El director general de la companyia, Joan Puig, va explicar ahir que el 2011 va ser un any molt positiu ja que el grup va obtenir un volum de negoci de prop de 27 milions d'euros, un 20% més que el 2010, i l'any anterior ja havia obtingut un 14% més d'increment de facturació. Actualment, Francisco Oller disposa de cinc plantes. La de Cassà de la Selva és l'empresa mare i és d'on surten la major part dels taps, però també disposa de plantes a Extremadura i a Reims, en plena regió de la

Xampanya, i dues distribuïdores, una a Alemanya i una altra adquirida el 2010, a França.

L'empresa va engegar ara fa un parell d'anys un pla estratègic a cinc anys que implica, per una banda, incrementar la capacitat productiva, augmentant la maquinària de la fàbrica de Cassà i, per l'altra, apostar pels mercats exteriors. De fet, l'empresa gironina destina a exportació el 70% de la seva producció, que l'any passat va situar-se en 206 milions de taps de suro.

El director general indica que volen consolidar el creixement en països on ja tenen presència, sobretot França, Itàlia, l'Argentina i els Estats Units. A més, però, Francisco Oller SA també ha apostat per obrir nous mercats, entre els quals hi ha Turquia o l'Índia.

En aquest darrer país, l'empresa gironina va entrar-hi l'any passat amb una comanda de 500.000 taps. "Allà hi ha cellers que fan una mena de vi escumós, i hi tenim un client que ara està creixent; per tant, la previsió és poder incrementar les vendes", va assegurar Puig.

A més d'aquests països, Francisco Oller també exporta taps a altres indrets com ara Alemanya, Suïssa, Rússia, Austràlia, Nova Zelanda i Sud-àfrica "i la cartera de clients supera llargament la dels darrers anys", segons diuen els responsables de l'empresa. Entre d'altres, Francisco Oller fabrica per a marques catalanes com ara Freixenet, Juvé & Camps o Agustí Torelló Mata, i d'internacionals com és el cas de Moët & Chandon, Henkel, Pernod, Bodegas Norton, Gloria Ferrer i Bodegas y Viñedos Pascual Toso.

No tenen competènciaA diferència dels taps per a vi, en el sector del cava i el xampany no hi ha competència amb el plàstic. Aquí, els taps són sempre de suro. Actualment Francisco Oller SA acapara el 9,5% de la quota mundial del sector.

En global, Francisco Oller SA té una plantilla de 140 treballadors –100 a Cassà, 20 a San Vicente de Alcántara (Extremadura) i els 20 restants a Reims–. La planta gironina es va fundar el 1986 i actualment ocupa una extensió de 9.500 metres quadrats –dins una parcel·la de 27.000 metres– del polígon industrial El Trust de Cassà de la Selva.

Publicat a:

-El Punt Avui. Comarques Gironines 02-03-2012 Pàgina 38

Font del document:

http://www.elpuntavui.cat/noticia/article/4-economia/18-economia/513262-la-facturacio-de-francisco-oller-creix-un-34-en-2-anys.html?piwik_campaign=rss&piwik_kwd=mes&utm_source=rss&utm_medium=mes&utm_campaign=rss