

Eurofirms arriba a les 50 oficines i incrementarà la facturació un 10%

El grup de recursos humans de Cassà és el quart del sector a l'Estat i el primer que no és d'origen multinacional

01.10.2013 | 00:00

CASSÀ DE LA SELVA | DDG Eurofirms, empresa de Recursos Humans amb seu a Cassà, tanca el setembre amb l'obertura de tres noves oficines (Vitòria, Gandia i Lepe), amb el que arriba a les 50 delegacions a tot l'Estat. El grup consolida així el seu procés d'expansió, el que la situa com a primera empresa amb capital 100% estatal del sector de selecció de personal i treball temporal. Segons dades facilitades per la companyia, a dia d'avui, la seva facturació anual només és superada per tres multinacionals estrangeres.

Amb 22 anys d'experiència, Eurofirms va tancar el passat exercici amb una xifra de negoci de més de 82 milions d'euros de facturació, la qual cosa representa un increment del 3% respecte al 2011. Les previsions per al 2013 apunten a un nou augment, superant els 90 milions d'euros de facturació, xifra que significaria un creixement del 10% respecte al 2012.

El director general d'Eurofirms, Miquel Jordà, explica que, al marge de les xifres, la responsabilitat i l'eficàcia són clau en la companyia: "Tractem amb persones, a les quals oferim oportunitats laborals i persones a les quals oferim candidats òptims per ocupar llocs de treball". "Aquesta és la nostra responsabilitat i el nostre compromís", remarca Jordà, qui afegeix que "el compromís amb la feina ben feta, i en la innovació tecnològica i a oferir als empresaris els perfils que més s'ajusten a les seves demandes".

En un context de concentració empresarial en el sector, Eurofirms manté el seu caràcter singular basat en la proximitat amb el client, característiques que representen el principal valor afegit de la companyia. Així ho reconeix un recent estudi realitzat per la Universitat de Girona.

Model d'èxit, segons la UdG

En un treball realitzat al juny d'aquest mateix any, destaca que Eurofirms ajusta el seu model en línia amb els canvis de l'entorn, però mantenint la coherència d'una mateixa estratègia de base. Aquests factors d'èxit no es troben en altres dos models de negoci de les empreses grans del sector. El primer model, el de servei homogeni, deu els seus reptes a l'exigència d'abaixar costos en empreses que porten anys creixent i creant estructures extenses i verticals. Per la seva banda, el segon model de consultor d'alt cost i preu, presenta serioses dificultats en un mercat que necessita preus baixos.

En total, Eurofirms acumula més de 25.000 contractes laborals, amb una cartera de 3.000 empreses que contracten els seus serveis i amb una borsa de 450.000 candidats



El director general d'Eurofirms, Miquel Jordà, amb part del seu equip a les oficines de Cassà de la Selva. Diari de Girona

Publicat a: Diari de Girona

Font del document: <http://www.diaridegirona.cat/economia/2013/10/01/eurofirms-arriba-50-oficines-incrementara/637325.html>