Bona participació a la primera jornada del cicle de conferències, Coaching de vendes al Centre Emprèn.

Un any més, el Centre Emprèn organitza jornades de formació per a emprenedors, comerciants o professionals de la petita empresa.

Aquest cursos, organitzats per Ingràvid Creative Office de Castelló d'Empúries, tenen com a particularitat que utilitzen la "creativitat" com a eina perquè els assistents desenvolupin les seves potencialitats professionals.

Aquest dimecres, 8 de març es va iniciar el cicle de conferències "Coaching de vendes" la primera jornada formativa empresarial d'enguany, amb una assistència de 20 persones, la majoria comerciants i emprenedors del municipi.

Una classe teòrica-pràctica de Xavier Piquer, llicenciat en CC Econòmiques i Empresarials i director de Stratex, empresa d'externalització, consultoria i formació en màrqueting i vendes, on els alumnes van experimentar la tècnica de desplaçament lateral en màrqueting, ideada per Edward de Bono. Aquesta tècnica et permet saltar les limitacions del pensament racional, construint contextos diferents per a un problema. Les solucions poden resultar enormement creatives quan es traspassen i s'adapten al context original.

El Departament de Promoció Econòmica i Comerç de l'Ajuntament de Castelló d'Empúries, amb aquestes jornades intenta donar un impuls al teixit comercial, empresarial i emprenedor del municipi. Animant a participar a tothom qui ho desitgi a les properes sessions que tindran lloc tots els dimecres del mes de març, de 14 a 16 h al Centre Emprèn.

La segona conferència que tindrà lloc el 15 de març i a càrrec també de Xavier Piquer, es parlarà del coach de vendes i es donaran solucions pràctiques per atraure més clients i incorporar tècniques de venda. Aquesta sessió està pensada per a què s'exposin els dubtes i s'obtinguin respostes i solucions immediates.

Les inscripcions resten obertes al CENTRE EMPRÈN, Tel. 972 45 05 91, castelloempren@castello.cat.
Més informació a www.castelloempren.cat