3era. Jornada, Cicle de conferències “Coaching de vendes”

Aquest proper dimecres, dia 22 de març, continuem amb la formació empresarial sobre el Coaching de vendes, adreçades a emprenedors, comerciants o professionals de la petita empresa.

Durant aquesta sessió es treballarà **l’aparadorisme i marxandatge visual de la compra a l’experiència: com crear espais que emocionin**, on es proporcionarà als assistents el coneixement i les tècniques necessàries per a què puguin decidir estratègies de presentació del producte, amb la finalitat d’optimitzar l’espai de venda.
La jornada anirà a càrrec de **Jackeline Jorba**, graduada superior en art i disseny per l’Escola Massana. Experta Europeu en aparadorisme i Visual Marchandising. Màster integratiu en Art Teràpia (UdG). Treballa com a Freelance amb empreses com Benetton, Nespresso i Decathlon Espanya. Col.labora en revistes d’interiorisme i de l’àmbit del màrqueting.
En la darrera jornada, **comunicar amb eficàcia i persuasió**, el dia 29 de març, es parlarà no només de com oferir els millors productes sinó saber fer-ho d’una manera impactant, marcant la diferència. Conèixer les claus que ens ajudin a connectar amb els nostres clients, establint relacions de confiança i fidelitat no només cap els nostres productes, sinó també cap a nosaltres mateixos. A càrrec de **Lúa Carreira**, llicenciada en Psicologia. Treballa dissenyant i impartint cursos de comunicació efectiva, tècniques de venda, lideratge i gestió d’equips, motivació, i salut emocional.

El Departament de Promoció Econòmica i Comerç de l’Ajuntament de Castelló d’Empúries, amb la col.laboració d’Ingràvid Creative Office, amb aquestes jornades formatives, intenta donar un impuls al teixit comercial, empresarial i emprenedor del municipi.

Les inscripcions resten obertes a aquestes dues sessions, que tindran lloc al Centre Emprèn, de 14 a 16 h.

CENTRE EMPRÈN, Tel. 972 45 05 91, castelloempren@castello.cat.
Més informació a www.castelloempren.cat